



Vertriebsassistentz (m/w) - Geschäftskunden/ Partnerprogramm

wirkaufendeinauto.de ist mit über 100 bundesweiten Filialen das größte Unternehmen für den Gebrauchtwagenankauf in Deutschland



Leidenschaft für den
Automobilbereich



Fokus auf Service, Qualität
und Zuverlässigkeit



Streben nach Innovation
und Veränderung



Sicherer und schneller
Verkauf von Ihrem Fahrzeug

Das erwartet Dich bei uns:

Du möchtest Teil eines stark wachsenden und zukunftsorientierten Unternehmens sein? Dann freu Dich auf eine herausfordernde und spannende Zeit bei AUTO1.com!

- Du verantwortest die deutschlandweite Koordination der Termine für unsere Außendienstmitarbeiter
- Du erarbeitest eigenständig Präsentationen, Auswertungen und Statistiken für unser Vertriebsteam und unsere Partner
- Du korrespondierst mit unseren Partnern und kümmerst Dich um Aftersales Prozesse
- Du unterstützt unser Vertriebsteam in allen operativen Aufgaben des Tagesgeschäftes
- Du betreust das Qualitätsmanagement und sicherst somit die Zufriedenheit unserer Partner
- Du stehst im engen Austausch mit Führungskräften und begleitest wichtige Projekte

Das bringst Du mit:

Du bestichst durch Organisationstalent und erfreust Dich an einem abwechslungsreichen Aufgabenfeld? Dann sucht AUTO1.com genau Dich!

- Du bist hochmotiviert Teil unseres Unternehmens zu werden und so unsere Erfolgsgeschichte weiter auszubauen
- Du hast eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder verfügst über eine ähnliche Qualifizierung
- Du bist kommunikationsstark und arbeitest gerne mit Menschen
- Du bist ein Verkaufs- und Organisationstalent
- Du suchst nach einem abwechslungsreichen Einstieg in den Vertrieb oder möchtest Dich vertrieblich weiterentwickeln
- Du bist sicher im Umgang mit MS Office, insbesondere Excel und PowerPoint



[Presseartikel](#) des Handelsblatt

Haben wir Dein Interesse geweckt?

Dann bewirb Dich mit Deinem Lebenslauf unter:

✉ jobs@wkda.de @ www.wirkaufendeinauto.de/jobs/

Dein Ansprechpartner:



Miriam Pazdzior



+49 (0) 30 201 638 158



Ungedecktes
Gehaltsmodell



Regelmäßige
Team Events



Flache
Hierarchien



Individuelle
Weiterentwicklung



Mehr
Benefits