



Account Manager (m/w) - Fahrzeugverkauf (B2B) in Berlin/ Partnerprogramm

wirkaufendeinauto.de ist mit über 100 bundesweiten Filialen das größte Unternehmen für den Gebrauchtwagenankauf in Deutschland



Leidenschaft für den
Automobilbereich



Fokus auf Service, Qualität
und Zuverlässigkeit



Streben nach Innovation
und Veränderung



Sicherer und schneller
Verkauf von Ihrem Fahrzeug

Dein Job – Mit Geschwindigkeit zum Erfolg:

Du möchtest langfristige Perspektiven in einem stark wachsenden und zukunftsorientierten Unternehmen in Europa? Du hast Benzin im Blut und möchtest ein Teil des AUTO1.com Teams werden? Dann freu Dich auf Deine zukünftigen Aufgaben und Herausforderungen.

- Du bist verantwortlich für den Aufbau und die Entwicklung Deines Händlerportfolios
- Dich erwartet ein motiviertes und dynamisches Team im B2B-Vertrieb Automotive
- Du erhältst eine systematische und intensive Einarbeitung
- Du pflegst AUTO1.com Kundendaten und stellst die Kundenzufriedenheit sicher
- Du bekommst ein internationales Umfeld

Dein Profil – Karriere auf der Überholspur:

Du weißt aus Deiner Berufserfahrung im Vertrieb, Verkauf oder im Dienstleistungsumfeld, dass Du Spaß am Vertrieb hast? Du möchtest Menschen mit Fakten und Nutzenargumentation überzeugen? Auto1.com sucht genau Dich!

- Du hast eine Affinität zu Autos
- Du verkaufst und berätst Kunden mit Begeisterung
- Du zeigst Verhandlungsgeschick und Abschlussstärke in Verkaufsgesprächen
- Ehrgeiz und Eigenmotivation gehören zu Deinen Stärken
- Du arbeitest strukturiert und zielorientiert
- Dann freuen wir uns auf deine Bewerbung!



[Presseartikel](#) des Handelsblatt

Haben wir Dein Interesse geweckt?

Dann bewirb Dich mit Deinem Lebenslauf unter:

✉ jobs@wkda.de @ www.wirkaufendeinauto.de/jobs/

Dein Ansprechpartner:



Miriam Pazdzior



+49 (0) 30 201 638 158



Ungedecktes
Gehaltsmodell



Regelmäßige
Team Events



Flache
Hierarchien



Individuelle
Weiterentwicklung



Mehr
Benefits