



Nous sommes une place de marché Internet automobile en ultra croissance qui révolutionne le commerce de véhicules d'occasion en Europe !

4 ans après son lancement en Allemagne, notre société (Vendezvotrevoiture.fr en France) est devenue le leader européen de rachat et négoce de voitures d'occasion : 20 pays actifs et plus de 250 agences !

En France, nous comptons déjà une soixantaine d'agences réparties sur l'ensemble du territoire national, dans lesquelles nous reprenons chaque mois plusieurs milliers de VO à nos clients particuliers.

Le challenge vous excite ? C'est ici que l'on écrit l'avenir du commerce automobile !

Rejoignez notre équipe, en tant que :

## COMMERCIAL-ACHETEUR, VÉHICULES D'OCCASION (H/F)

### Vos responsabilités :

Vous faites fonctionner votre agence avec une grande autonomie et dans un esprit entrepreneurial. A ce titre vous êtes responsable des résultats de l'agence tant d'un point de vue volume d'activité que satisfaction client. Pour atteindre ces résultats vous devrez :

- Gérer et valoriser la relation client en agence, depuis l'accueil jusqu'à la fin du processus d'achat,
- Convaincre le plus grand nombre de clients de nous vendre leur véhicule au travers d'un discours commercial efficace,
- Implémenter localement les actions et priorités identifiées par le Directeur Régional,
- Entretenir un esprit d'équipe exemplaire au sein de l'agence et avec le siège.

### Votre profil :

- Doté(e) d'un véritable goût du challenge, vous justifiez d'une expérience commerciale significative,
- Vous maîtrisez les outils informatiques classiques,
- Vous êtes titulaire du permis B,
- Vous êtes autonome, dynamique et faites preuve d'esprit d'initiative.